

## Vertriebsingenieur (w/m/d)

Brennstoffzellen, Wasserstofftechnologie und Elektromobilität sowie die Anbindung an erneuerbare Energien – auf diese Bereiche hat sich das Ingenieurbüro EMCEL spezialisiert. Wir bieten unseren Kunden technische Unterstützung und fachspezifisches Know-how während der Entwicklung ihrer Konzepte und Produkte. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir kurzfristig einen Vertriebsingenieur (w/m/d).

### Die Aufgabe:

Im Rahmen Deiner Beschäftigung unterstützt Du bei der Akquise neuer Projekte und verantwortest den gesamten Sales-Cycle von der Leadgenerierung bis zum Closing. Dabei bildest Du die Schnittstelle zwischen unseren Kunden und unseren Projektingenieur\*innen aus den Bereichen Sektorenkopplung, H<sub>2</sub>-Infrastruktur und Elektromobilität auf der Suche nach innovativen und interessanten Projekten mit sichtbarer Außenwirkung. Zudem bearbeitest und begleitest Du selbstständig Ausschreibungen der öffentlichen Hand.

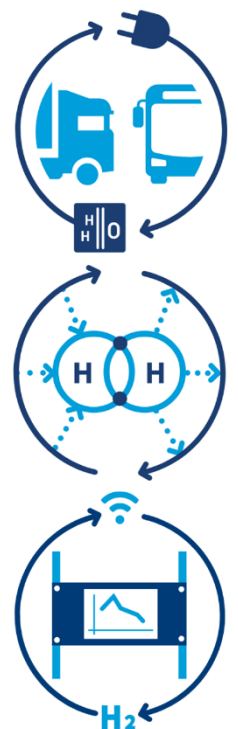
Darüber hinaus strukturierst und überwachst Du die Angebote in unserem CRM-System und entwickelst es kontinuierlich weiter. Du unterstützt aktiv bei Marketingaktivitäten und identifizierst Kundenanforderungen, um Handlungsempfehlungen für bestehende und neue Kundengruppen systematisch zu erfassen. Bei der Kontaktaufnahme mit potenziellen Neukunden kannst Du diese als Experte von unseren Beratungsleistungen überzeugen.

### Deine Qualifikationen:

- › Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Erneuerbare Energien, Energiewirtschaft, Elektrotechnik oder vergleichbare Studienrichtung
- › Du hast nachweisbar mindestens 2 Jahre Erfahrung im B2B Vertrieb, idealerweise Berufserfahrung in einem der folgenden Themengebiete: Erneuerbare Energien, Sektorenkopplung, Wasserstoff, Power-to-Gas oder Elektromobilität
- › Du bist ein Kommunikationstalent - sowohl schriftlich als auch mündlich
- › Du hast keine Scheu auf Geschäftsführungsebene zu agieren und zu verhandeln
- › Flexible Arbeitsweise
- › Hohes Maß an Eigeninitiative und Engagement
- › Sehr gute Deutschkenntnisse, sowie gute Englischkenntnisse

### Wir bieten Dir:

- › Eine unbefristete Festanstellung (gerne in Vollzeit)
- › Attraktive Vergütung und Benefits wie z. B. Erfolgsbeteiligung, 32 Tage Urlaub, Teamevents und vieles mehr
- › Arbeit in einem motivierten und dynamischen Team mit der Leidenschaft für die Energiewende
- › Flexible Arbeitszeitgestaltung mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- › Viel Gestaltungsfreiheit und die Möglichkeit in einem stark wachsenden Unternehmen Verantwortung zu übernehmen und die Energiewende aktiv mitzugestalten
- › Die Möglichkeit zur Weiterentwicklung in einer zukunftsorientierten Branche



---

Bitte sende Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, tabellarischer Lebenslauf, Studien- sowie Arbeitszeugnisse gesammelt in einem PDF-Dokument), sowie die Gehaltsvorstellung an [karriere@emcel.com](mailto:karriere@emcel.com).

Für weitere Informationen steht Dir Martin Gehrman gerne telefonisch unter 0221/292695-232 zur Verfügung.

<https://emcel.com/de/karriere/>